

CHÍNH SÁCH ĐẠI LÝ NĂNG LƯỢNG LITHACO 2026

"Liên kết để thành công – Hợp tác bền vững – Cùng tạo giá trị"

TẦM NHÌN HỢP TÁC

LITHACO cam kết xây dựng hệ sinh thái đại lý chuyên nghiệp, minh bạch và cùng phát triển. Chúng tôi không chỉ cung cấp thiết bị chính hãng mà còn trực tiếp đồng hành nâng cao năng lực kỹ thuật, **chia sẻ công việc & dự án lớn, chuyển giao bộ tài liệu bán hàng chuẩn hóa**, hỗ trợ giải pháp tài chính và bảo vệ tối đa quyền lợi dự án của từng Đại lý trên toàn quốc.

I. LĨNH VỰC HỢP TÁC KINH DOANH

LITHACO hợp tác và phát triển mạng lưới Đại lý phân phối, triển khai trong các lĩnh vực chủ lực:

- **Hệ thống Điện mặt trời:** Thiết bị & giải pháp điện mặt trời mái nhà Dân dụng (C&I), Thương mại và Nhà máy Công nghiệp.
- **Pin lưu trữ & Hệ thống BESS:** Giải pháp lưu trữ năng lượng từ quy mô hộ gia đình đến các hệ thống BESS công nghiệp công suất lớn.
- **Hạ tầng Trạm sạc Xe điện:** Thiết bị sạc AC/DC thông minh và giải pháp tích hợp nguồn sạc năng lượng xanh.
- **Giải pháp Năng lượng mới:** Các thiết bị kỹ thuật, phần mềm quản lý năng lượng (EMS) và giải pháp tiết kiệm điện do LITHACO phân phối chính thức.

II. KHUNG PHÂN CẤP & ĐIỀU KIỆN TRỞ THÀNH ĐẠI LÝ

Điều kiện chung: Đơn vị đăng ký cần có pháp nhân/Hộ kinh doanh phù hợp; cam kết kinh doanh hàng chính hãng và tuân thủ tiêu chuẩn kỹ thuật & dịch vụ của LITHACO.

Cấp Đại lý	Đơn hàng đầu tiên	Doanh số cam kết / Quý	Chính sách ưu đãi trọng tâm
ĐẠI LÝ CHÍNH THỨC	Từ 300.000.000 VNĐ	Tự do theo hạn mức	Chiết khấu chuẩn, hỗ trợ 02 dự án đầu, giảm 30% học phí đào tạo, chuyển giao tài liệu bán hàng.
ĐẠI LÝ VÀNG	Đạt mốc lũy kế quy định	Từ 1.500.000.000 VNĐ	Ưu tiên công nợ, bảo vệ khu vực trọng điểm, thưởng doanh số quý, tham gia thi công dự án nhà máy của LITHACO.
ĐẠI LÝ KIM CƯƠNG	Thỏa thuận chiến lược	Từ 3.000.000.000 VNĐ	Chiết khấu tối đa, đồng đầu tư Showroom/Service Hub, ưu tiên giao thầu phụ dự án lớn, cấp bảo lãnh liên danh.

III. QUYỀN LỢI TOÀN DIỆN DÀNH CHO ĐẠI LÝ

1. Giá, Chiết khấu & Công nợ

- Áp dụng mức giá ưu đãi cạnh tranh nhất theo từng cấp Đại lý.
- Hưởng chính sách thưởng chiết khấu hấp dẫn theo doanh số Quý/Năm.
- Đại lý có lịch sử thanh toán tốt được LITHACO xem xét cấp hạn mức công nợ linh hoạt (15 – 30 ngày).

2. Chuyển giao Bộ Tài liệu Bán hàng & Đào tạo Sales

- **Chuyển giao trọn bộ tài liệu bán hàng LITHACO:** Cung cấp đầy đủ Catalogue sản phẩm, Profile công ty, Slide thuyết trình giải pháp, File tính toán hiệu quả đầu tư (ROI), Báo giá mẫu và File so sánh thông số kỹ thuật chuẩn hóa.

- **Đào tạo khai thác tài liệu:** Hướng dẫn, đào tạo trực tiếp cho đội ngũ kinh doanh của Đại lý cách sử dụng tài liệu bán hàng để tư vấn, phân tích tài chính và chốt hợp đồng hiệu quả với từng phân khúc khách hàng.

3. Chia sẻ Công việc & Giao dự án Lớn / Thầu phụ (MỚI BỔ SUNG)

- **Ưu tiên giao thầu phụ:** Đối với các dự án điện mặt trời nhà máy, dự án C&I hay hệ thống BESS quy mô lớn do LITHACO phát triển hoặc làm Tổng thầu tại địa phương, LITHACO sẽ **ưu tiên chia sẻ công việc** và giao Đại lý tại địa phương làm **Nhà thầu phụ** (thi công, lắp đặt, vận hành & bảo trì O&M).
- **Gia tăng doanh thu & Uy tín:** Giúp Đại lý tạo thêm nguồn thu nhập từ dịch vụ kỹ thuật, đồng thời nâng cao năng lực thực chiến và tạo hồ sơ năng lực mạnh tại địa phương.

4. Đào tạo Chuyên sâu & Thực chiến

- Giảm **30% học phí** các khóa đào tạo thực chiến hợp tác giữa LITHACO, HCMREA và Trường Cao đẳng Kỹ thuật Cao Thắng.
- Cơ hội nhận tài trợ **100% học phí** từ đối tác tài chính theo các chương trình liên kết.
- Định kỳ đào tạo cập nhật công nghệ mới, thiết kế BESS & Trạm sạc cho kỹ sư của Đại lý.

5. Đồng hành Kỹ thuật & Dự án

- **Hỗ trợ trọn gói:** Khảo sát → Thiết kế → Báo giá → Lắp đặt → Vận hành → Bảo hành.
- **Chính sách "Cầm tay chỉ việc 02 Dự án đầu":** Chuyên gia kỹ thuật LITHACO trực tiếp đồng hành 02 dự án đầu tiên giúp Đại lý tích lũy kinh nghiệm và làm chủ công nghệ.

6. Đăng ký & Bảo vệ Dự án:

- Đại lý đăng ký thông tin khách hàng/dự án qua Portal hoặc Email chính thức của LITHACO.

- Sau khi xác nhận, LITHACO **bảo vệ 100% quyền phát triển** dự án của Đại lý, ngăn chặn tình trạng cạnh tranh nội bộ và bán phá giá.

7. Truyền thông & Nhận diện Thương hiệu

- Cấp **Chứng nhận Đại lý Chính thức** của LITHACO.
- Hỗ trợ chi phí thiết kế/làm bảng hiệu, catalogue, hồ sơ năng lực và tài liệu truyền thông chuẩn hóa.
- Hỗ trợ kinh phí và chuyên gia tổ chức Hội thảo Năng lực địa phương.

8. Chuyển giao Khách hàng (Lead Referral)

- Khách hàng liên hệ trực tiếp đến LITHACO sẽ được **chuyển giao cho Đại lý khu vực** dựa trên vị trí địa lý, năng lực triển khai và tốc độ phục vụ.

9. Service Hub & Hỗ trợ Tài chính

- **Hệ thống Service Hub:** Trung tâm kỹ thuật - bảo hành vùng giúp hỗ trợ linh kiện thay thế siêu tốc và tư vấn xử lý sự cố 24/7.
- **Gói hỗ trợ tài chính:** Kết nối Ngân hàng/Tổ chức tài chính hỗ trợ khách hàng mua trả góp, tài trợ dự án BESS/Trạm sạc và các gói tín dụng ưu đãi.
- **Liên danh Dự án lớn:** Đại lý xuất sắc được sử dụng Hồ sơ năng lực LITHACO hoặc liên danh cùng LITHACO tham gia đấu thầu các dự án quy mô lớn.

IV. TRÁCH NHIỆM CỦA ĐẠI LÝ

- **Cam kết chất lượng:** Chỉ phân phối sản phẩm chính hãng do LITHACO cung cấp; tư vấn đúng thông tin kỹ thuật và chính sách bảo hành.
- **Thi công chuẩn hóa:** Tuân thủ đúng quy trình kỹ thuật, tiêu chuẩn an toàn điện và chất lượng công trình theo hướng dẫn của LITHACO khi làm thầu phụ hoặc triển khai dự án riêng.
- **Bảo vệ thương hiệu & Thị trường:** Sử dụng nhận diện LITHACO đúng quy định; không bán phá giá hoặc cạnh tranh không lành mạnh.
- **Nghĩa vụ tài chính:** Thực hiện thanh toán đúng thời hạn hợp đồng và phối hợp tốt trong công tác chăm sóc khách hàng.

V. ĐÁNH GIÁ & ĐIỀU KIỆN TẠM NGƯNG / CHẤM DỨT

1. **Đánh giá định kỳ:** LITHACO đánh giá hiệu quả Đại lý theo Quý dựa trên: *Doanh số, Lịch sử thanh toán, Chất lượng công trình và Mức độ hài lòng của khách hàng* để nâng cấp bậc quyền lợi.
2. **Tạm ngưng / Chấm dứt tư cách Đại lý:** LITHACO có quyền tạm ngưng hoặc chấm dứt hợp tác ngay lập tức đối với các trường hợp:
 - o Kinh doanh hàng giả, hàng nhái, hàng vi phạm bản quyền.
 - o Vi phạm nghiêm trọng quy định bảo vệ dự án hoặc bán phá giá.
 - o Sử dụng danh nghĩa, hồ sơ LITHACO cho các hoạt động chưa được chấp thuận.
 - o Vi phạm hợp đồng hoặc nợ quá hạn kéo dài.

Lưu ý: Khi chấm dứt hợp tác, Đại lý phải gỡ bỏ toàn bộ bảng hiệu, nhận diện thương hiệu và không được tiếp tục sử dụng danh nghĩa Đại lý LITHACO.

VI. ĐIỀU KHOẢN THI HÀNH & NGUYÊN TẮC ĐỒNG HÀNH

- Chính sách này có hiệu lực kể từ ngày **01/01/2026**. Trường hợp có thay đổi, LITHACO sẽ thông báo trước tối thiểu 15 ngày bằng văn bản.
- LITHACO cam kết xây dựng nền tảng vững chắc (*Sản phẩm – Giá – Kỹ thuật – Đào tạo – Tài liệu bán hàng – Dự án thầu phụ – Tài chính – Bảo hành*) để đồng hành cùng Đại lý phát triển bền vững.