

CHUYÊN VIÊN PHÁT TRIỂN THỊ TRƯỜNG & MARKETING NĂNG LƯỢNG

Market Development & Energy Marketing Executive

ĐỊA ĐIỂM	Trụ sở LITHACO tại TP.HCM và các địa điểm/Service Hub theo từng vị trí.
TÍNH CHẤT	Toàn thời gian.
ĐỐI TƯỢNG	Sinh viên năm cuối, ứng viên mới tốt nghiệp hoặc đã có kinh nghiệm phù hợp.
CHUYÊN MÔN	Marketing, Truyền thông, Kinh tế, Môi trường, Ngoại ngữ hoặc các lĩnh vực liên quan.

GIỚI THIỆU CÔNG TY

LITHACO đang bước vào một giai đoạn phát triển mới trong lĩnh vực Solar, BESS, EV Charging, Energy Efficiency, EMS và các giải pháp tích hợp năng lượng. Chúng tôi tìm kiếm những con người không chỉ đáp ứng một vị trí công việc hôm nay, mà còn có tiềm năng trở thành những kỹ sư, chuyên gia, nhà quản lý và người dẫn dắt trong tương lai.

MỤC TIÊU CÔNG VIỆC

Xây dựng thương hiệu LITHACO, lan tỏa kiến thức về chuyển đổi năng lượng và tạo ra cơ hội thị trường mới thông qua Content, Digital Marketing, Community, Events, Partnership, Lead Generation và Market Intelligence.

MÔ TẢ CÔNG VIỆC

1. Content & Storytelling

- Xây dựng bài viết, video, infographic và nội dung truyền thông.
- Biến các chủ đề kỹ thuật như BESS, EMS, ESG, Net Zero hay Energy Efficiency thành nội dung dễ hiểu.
- Xây dựng câu chuyện về công nghệ, khách hàng, dự án và con người LITHACO.

2. Digital Marketing

- Quản lý và phát triển nội dung trên Website, Facebook, YouTube, LinkedIn, Zalo và các nền tảng phù hợp khác.
- Theo dõi hiệu quả nội dung, chiến dịch.
- Tối ưu khả năng tiếp cận đúng nhóm khách hàng mục tiêu.

3. Lead Generation & Lead Nurturing

- Phối hợp xây dựng các chiến dịch tạo khách hàng tiềm năng.
- Thu thập và phân loại leads từ website, hội thảo, digital campaign và cộng đồng.
- Phối hợp với Sales chuyển đổi marketing leads thành cơ hội kinh doanh.
- Xây dựng hệ thống nội dung nuôi dưỡng khách hàng trong quá trình ra quyết định.

4. Phát triển thị trường & quan hệ đối tác

- Kết nối hiệp hội, trường đại học, doanh nghiệp và các tổ chức liên quan.
- Hỗ trợ xây dựng mạng lưới đại lý, cộng tác viên và đối tác.
- Phối hợp tổ chức seminar, workshop, roadshow và triển lãm chuyên ngành.

YÊU CẦU ỨNG VIÊN

- Tốt nghiệp hoặc chuẩn bị tốt nghiệp các ngành phù hợp.
- Khả năng viết và truyền đạt tốt.
- Có tư duy thẩm mỹ.
- Nhạy bén với xu hướng digital và social media.
- Chủ động, tò mò và thích học những chủ đề mới.
- Thích kết nối con người và xây dựng cộng đồng.

LÀ MỘT LỢI THẾ NẾU BẠN ĐÃ CÓ

- Có kinh nghiệm content marketing hoặc digital marketing.
- Có khả năng quay/chụp hoặc sản xuất video.
- Có kinh nghiệm tổ chức event hoặc B2B Marketing.
- Hiểu các chủ đề Solar, BESS, ESG, Net Zero hoặc sustainability.
- Tiếng Anh tốt.

QUYỀN LỢI

- Mức lương cạnh tranh, thỏa thuận theo năng lực và vị trí.
- Thưởng theo hiệu quả công việc; thưởng dự án hoặc doanh số đối với vị trí phù hợp.
- Được tham gia các chương trình đào tạo của LITHACO Academy về Solar, BESS, Hybrid, EV Charging, EMS và các giải pháp năng lượng liên quan.
- Học hỏi trực tiếp từ đội ngũ kỹ sư, chuyên gia giàu kinh nghiệm và các đối tác công nghệ.
- Lộ trình phát triển song song theo hướng Chuyên gia kỹ thuật hoặc Quản lý.
- Môi trường làm việc hướng đến sự thăng tiến, tử tế, chính trực, học hỏi, hiệu suất và tôn trọng giá trị cá nhân.

LỘ TRÌNH PHÁT TRIỂN

Executive → Senior Executive → Team Leader → Marketing / Market Development Manager → Functional Leadership.